

O co chodzi?

Jeśli nie masz doświadczenia i wiedzy o biznesie MLM, to postaraj się otworzyć na chwilę umysł, bo będzie potrzeba teraz Twoja wyobraźnia. Żeby zrozumieć, o co w tym wszystkim chodzi, nie jest potrzeba ani wiedza ekonomiczna, ani ukończone studia. Dlatego każdy, bez trudu da sobie radę ze zrozumieniem tego problemu.

W pierwszej kolejności wyjaśnijmy, że MLM to nie jest piramida finansowa, ale normalny biznes. W tej kwestii nie powinno być jakichkolwiek wątpliwości, dlatego już na początku o tym informuję.

Skąd się biorą pieniądze w MLM-ie?

Firma, do której się przyłączamy dystrybuje, a często również produkuje produkty. Jednak sprzedaż nie odbywa się za pośrednictwem tradycyjnych sklepów czy hurtowni, ale we własnych, firmowych salonach sprzedaży, w których zakupów mogą dokonać tylko osoby będące Klubowiczami firmy. Osoby, będące klubowiczami w firmie nie są jej pracownikami, ale jedynie współpracują z firmą.

Ponieważ obecnie sieć dostawców (Poczta Polska, czy firmy kurierskie) jest dość dobrze rozwinięta, coraz więcej osób korzysta z Internetu składając zamówienia, forma zamówień jest dowolna: telefon, faks, e-mail, formularz strona www, więc z tym kłopotu mieć nie będziesz.

Dokonując zakupu jako Klubowicz, zawsze podajesz swój numer klubowy, który otrzymasz jako nowy Klubowicz, a na Twoim koncie w systemie komputerowym zbierają się punkty bonusowe za te zakupy. Każdy produkt ma przyporządkowaną stałą ilość punktów i im zakupów oraz zakupionych produktów więcej, tym zgromadzonych punktów jest więcej.

Jednak trudno samodzielnie dokonywać dużych zakupów, by otrzymywać wyższe profity. Dlatego ważne jest w MLM budowanie coraz większej grupy ludzi, którzy jako Klubowicze samodzielnie będą dokonywali zakupów bezpośrednio w salonach firmy. Za każdym razem, kiedy to zrobią również Tobie będą naliczały się punkty, które będą wynosić Cię na coraz wyższy poziom procentowy.

Co zatem zrobić, jak działać?

Musisz wypełnić z kolejną osobą Kartę Zgłoszenia (to nie jest umowa) i zarejestrować tę osobę w firmie. Na Karcie Zgłoszenia podajesz swoje imię i nazwisko oraz numer klubowy i tym samym stajesz się Sponsorem/opiekunem dla tej osoby. Zostanie to odnotowane systemie firmowym systemie komputerowym firmy i w ten sposób system wie, kto kogo wpisał do firmy oraz będzie wiedział jak naliczać prowizje wszystkim osobom.

Dla określenia zasad rozdziału prowizji ustalono tabelę premii, która dokładnie określa, jaką prowizję otrzymasz za zbiorczy wynik punktowy w danym miesiącu oraz jakie prowizje otrzymają Twoi ludzie.

Po zamknięciu miesiąca wszystkie zakupy zostaną podliczone, punkty dodane (firma robi to na bieżąco, a widać wyniki w Internecie) system uplasuje Cię na takim poziomie procentowym prowizji, jaki wskażą zakupy całej Twojej grupy.

Jeśli grupa jest mała, wówczas poziom prowizji również nie jest duży. Jeśli Twoja grupa będzie większa, zakupów będzie więcej, to poziom procentowy w tabeli, który osiągniesz będzie odpowiednio wyższy, a co z tym idzie premie będą wyższe.

O szczegółach związanych z tabelą i prowizjami zawsze mówię na pierwszym naszym osobistym spotkaniu. Aby mieć pewność, że temat jest dobrze rozumiany wolę to zrobić przy kawie, a nie za pomocą Internetu.

Budowanie swojego biznesu, to zapisywanie kolejnych osób do swojej grupy i takie działania w ich kierunku, by dla nowych osób pierwszy zakup nie był jednocześnie ostatnim. Naszym zadaniem jest spowodowanie, by nasi Klubowicze byli autentycznie zadowoleni z produktów i chętnie dokonywali kolejnych zakupów.

O szczegółach pracy mówimy na indywidualnych konsultacjach i szkoleniach.

Do tej pory wyjaśniliśmy jak budować grupę konsumencką. To znaczy, taką grupę, w której wszyscy kupują sobie produkty dla osobistych potrzeb. Ponieważ jesteśmy w biznesie, w którym produkty służą utrzymaniu zdrowia, więc grupa docelowa jest ogromna. Produkty skierowane są dla wszystkich grup wiekowych począwszy od niemowlaków, aż po osoby będące w sędziwym wieku. Nie ma podziału również na kobiety i mężczyzn, choć są również kierunkowe produkty skierowane oddzielnie dla kobiet i oddzielnie dla mężczyzn.

A ponieważ zdrowie jest dla ludzi najważniejszą wartością, dlatego okazuje się, że budowanie biznesu na takich produktach jest strzałem w „dziesiątkę”.

Ta część biznesu nie należy do najtrudniejszych, ale i nie najbardziej dochodowych. Mówimy, że ta część jest dla tych, którzy chcą dorobić do pensji kilkaset, czy 2-3 tysiące złotych miesięcznie. W niektórych wypadkach to „dorobienie” sięga 5-6 tysięcy miesięcznie.

Przejdźmy jednak do tego, co jest istotą MLM.

Jeśli chcesz spełniać swoje marzenia, chcesz być wolnym człowiekiem, bez stresu wynikającego ze stresującego szefa, który ciągle coś ma do Ciebie, jeśli chcesz przestać sprawdzać czy na koniec miesiąca zostało coś w portfelu, to skup się od początku na tej części biznesu, która teraz wyjaśnię. Fantazja MLM-u ukryta jest właśnie tutaj.

Sponsorując pojedyncze osoby narażasz się na to, że po jakimś czasie lista osób, które możesz zapisać jako końcowych „zjadaczy” produktów się skończy. Po jakimś czasie dojdiesz do sytuacji, że nie ma kogo zapisać i tym samym biznes się zatrzyma. Zatrzyma się również wzrost Twoich dochodów.

Wyjście z tej sytuacji jest takie, że od samego początku będziemy szukać osób, które nie tylko będą kupować produkty na własne potrzeby, ale głównie będą chciały zająć się budową biznesu podobnie jak Ty i ja. Wyobraź sobie, jak duży przyrost ludzi pojawi się w Twoim biznesie, kiedy oprócz tego, co samodzielnie będziesz robić, w Twojej grupie będzie kilka osób, które będą powielać Twoją pracę i zapisywać kolejne osoby. Jak szybko będziesz przesuwać się w górnym kierunku tabeli premii. A tam czekają większe pieniądze.

Moim zadaniem jest zapewnić Ci wszystko, co będzie potrzebne od właściwego rozpoczęcia biznesu, całej wiedzy poprzez szkolenia i odpowiednio wysoki poziom motywacji, bez której nie można osiągnąć niczego zyciu.

Mamy sprawdzony, swój system pracy i szkoleń. Mamy doskonałych Liderów, którzy osiągnęli już wspaniałe sukcesy z pięciocyfrowymi wynikami finansowymi. Jest się od kogo uczyć. W pierwszej piątce CaliVity są trzy osoby z naszej grupy wraz z nami.

Organizujemy jednodniowe szkolenia, na których uczymy się podstaw biznesu, trzydniowe szkolenia warsztatowe, gdzie rozmawiamy o istotnych szczegółach naszej pracy, trzydniowe szkolenia, na których mówcami są nasi najwybitniejsi Liderzy i Menedżerowie.

Co jakiś czas, dla zamkniętej, kilkunastoosobowej grupy najlepszych naszych Liderów organizujemy kilkudniowe szkolenia z absolutnymi gwiazdami w zakresie rozwoju osobistego. Na tych zajęciach uczymy się również technik, zarezerwowanych dla ludzi ze świata wielkiej polityki i wielkiego biznesu.

Ta część biznesu, znacznie bardziej wymagająca od przedstawionej jako pierwsza wymaga wielu ważnych czynników. Musisz mieć w sobie motywację do działania, zaangażowanie jak już zaczniesz, marzenia, odwagę i wewnętrzną siłę. To nie biznes dla przestraszonych ludzi, chowających się za innymi.

Na początku, możesz liczyć na naszą intensywną pomoc. Wszystkiego Cię nauczymy, bo wiedzy na temat tego jak skutecznie to wszystko robić nie wynosi się ze szkoły, ani z rodzinnego domu, w którym nie było tradycji biznesowych.

Masz w sobie siłę i moc? Masz odwagę, bez ryzyka zawalczyć o wspaniałe życie?

Zastanów się, czy chcesz kilka razy w roku podróżować z rodziną w najpiękniejsze miejsca na ziemi. Czy chcesz mieszkać tam gdzie chcesz, a nie tam gdzie musisz, czy chcesz mieć czas i pieniądze na swoje hobby. Czy chcesz, by Twoje dzieci dorastały patrząc na Ciebie jako osobę sukcesu, a nie pracownika na etacie nie mającego najmniejszych szans na prawdziwy życiowy sukces.

Pisze o tym, o czym my kiedyś marzyliśmy, a teraz mając to wszystko pomagamy tym, którzy obdarzyli nas zaufaniem i chcą pod naszym kierunkiem dołączyć do ludzi sukcesu.

Przejdź teraz do kolejnego rozdziału, który kryje się pod klawiszem **współpraca**.